

	AXA ASSICURAZIONI	FACOLTÀ DI INTERESSE: Giurisprudenza - Lettere e Filosofia - Scienze Politiche
--	--------------------------	---

CHI SIAMO

AXA è uno dei principali gruppi assicurativi e di gestione di attivi del mondo.

Con 216.000 collaboratori, è presente in 57 Paesi e ha un giro d'affari di 90,4 miliardi di euro. AXA Assicurazioni è una presenza importante del Gruppo AXA in Italia, con una rete di 717 agenzie e 1.263 collaboratori sull'intero territorio nazionale.

Il posizionamento di AXA esprime la volontà di offrire Protezione Finanziaria e di lavorare per dare prova di meritare la fiducia dei clienti, ridefinendo gli standard del settore assicurativo.

AXA Assicurazioni adotta, da sempre, un approccio basato sull'ascolto, sulla volontà di comprendere i bisogni delle persone; la stessa attenzione che riserviamo ai nostri clienti la dedichiamo anche ai nostri collaboratori.

Il candidato ideale di AXA Assicurazioni è una persona brillante, flessibile, intraprendente e motivata a crescere professionalmente.

Cerchiamo laureati, laureandi, giovani commerciali e professionisti con esperienza, capaci di lavorare per obiettivi e con attitudine alle relazioni interpersonali.

Se si sceglie una carriera nel mondo assicurativo, l'affidabilità e la capacità di capire le esigenze della clientela sono essenziali. La soddisfazione del cliente è un obiettivo primario e sarà possibile raggiungerlo solo costruendo con lui una relazione basata sulla trasparenza e sulla fiducia.

OPPORTUNITA'

Cerchiamo Dedicati Persona e previdenza Junior

In questo ruolo ti occuperai di:

- affiancare costantemente la clientela già esistente, proponendo: prodotti adeguati alle esigenze di protezione del singolo, della famiglia e della casa, soluzioni ai rischi connessi agli eventi legati alla salute e alla non autosufficienza
- programmare, insieme al cliente, l'accantonamento di risorse finanziarie di breve e lungo periodo che consentano di mantenere un adeguato tenore di vita, coerentemente con le sue aspettative e con quelle della sua famiglia e acquisire nuovi clienti.

L'inquadramento iniziale prevede uno stage retribuito al termine del quale verrai inserito come libero professionista, con un contributo fisso mensile e un compenso variabile incentivante e proporzionale alle performance.

RECLUTAMENTO E SELEZIONE

La selezione è articolata in diverse fasi:

- screening dei curricula e convocazione telefonica per le candidature di interesse: questo primo contatto è un'occasione per presentarsi, finalizzato a verificare l'interesse a partecipare a un colloquio di gruppo;
- colloquio di gruppo: consiste nel riunire 8-12 candidati per valutare, attraverso la somministrazione di test e casi di discussione, le capacità di comunicazione, di comportamento sociale, le abilità organizzative e la gestione dello stress;
- colloquio individuale tecnico/motivazionale: un incontro finalizzato ad approfondire sia le conoscenze tecnico-commerciali che gli aspetti motivazionali per la professione e il percorso di crescita che proponiamo;
- colloquio finale con l'Agente di riferimento e la rete commerciale